نموذج قياس التصنيف

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| المعايير/ الأسئلة | القضية  …………………………….. | القضية  …………………………….. | القضية  …………………………….. |
| **1. الوضوح** هل المشكلة التي تريد تغييرها والقضية التي تتناولها واضحة تماما؟  لكي تنجح أي مبادرة، يجب أن تعرف نوع تغيير السياسات المطلوب. إذا لم تكن قضية المناصرة الخاصة بك محددة للغاية، فسيكون من الصعب تصميم استراتيجية قوية.  واضحة (مرتفع) واضحة إلى حد ما (متوسط) غير واضحة (منخفض) | مرتفع متوسط منخفض | مرتفع متوسط منخفض | مرتفع متوسط منخفض |
| **2. العمل المؤسسي** هل تتناسب المشكلة مع العمل الذي تقوم به وهدف منصتك / مؤسستك  نعم (مرتفع) إلى حد ما (متوسط) لا (منخفض) | مرتفع متوسط منخفض | مرتفع متوسط منخفض | مرتفع متوسط منخفض |
| **3. سجل / تاريخ أعمال مؤسسة RNW Media**     * **هل تتعلق القضية بما تعمل عليه منصتك / مؤسستك في السنوات الأخيرة؟** * **هل لديك الوقت الكافي لتكريسه لهذه القضية؟** * **هل تتماشى القضية مع أنشطة عملك اليومية؟** * **هل لديك الخبرة و / أو المهارات لمعالجة القضية؟**   **(قيم كل سؤال)**  **نعم (مرتفع)**  **إلى حد ما (متوسط)**  **لا (منخفض)** | مرتفع متوسط منخفض | مرتفع متوسط منخفض | مرتفع متوسط منخفض |
| 4**. الصلة  ما حجم / انتشار المشكلة؟ ما مدى خطورتها؟**  شديد جدا (مرتفع)  شديد إلى حد ما (متوسط)  ليست شديدة (منخفض) | مرتفع متوسط منخفض | مرتفع متوسط منخفض | مرتفع متوسط منخفض |
| **5 . مستوى التأييد الشعبي لهذه القضية في الدولة** | مرتفع متوسط منخفض | مرتفع متوسط منخفض | مرتفع متوسط منخفض |
| **6. مستوى دعم صانعي السياسات لقضيتك** | مرتفع متوسط منخفض | مرتفع متوسط منخفض | مرتفع متوسط منخفض |
| **7. احتمالية النجاح** ما مدى احتمالية نجاحك؟ ما هو التأثير المحتمل الذي يمكن أن تحدثه بهذه الخطة في هذا الموضوع؟ ما هي احتمالات النجاح؟ | مرتفع متوسط منخفض | مرتفع متوسط منخفض | مرتفع متوسط منخفض |
| **8.** الجدوى العملية بالنظر إلى الموارد المتاحة   * هل لديك المعلومات المناسبة لدعم قضيتك، أو هل يمكنك جمع هذه المعلومات؟ * هل الشراكات الضرورية قائمة أو يمكن بناؤها؟ * هل الموارد المالية والبشرية متاحة؟   نعم (مرتفع) إلى حد ما (متوسط) لا (منخفض) | مرتفع متوسط منخفض | مرتفع متوسط منخفض | مرتفع متوسط منخفض |
| **9. احتمالية حدوث عواقب سلبية على مؤسستك** هل ستؤذي الأنشطة سمعتك، وتقلل من إمكانية حصولك على التمويل، وتعرض موظفيك للخطر، وما إلى ذلك؟  نعم (منخفض) إلى حد ما (متوسط) لا (مرتفع) | مرتفع متوسط منخفض | مرتفع متوسط منخفض | مرتفع متوسط منخفض |
| **10. الدليل على أن القضية مهمة وقابلة للتحقيق**  هل لديك خبرة ملموسة و / أو مصادر معلومات موثوقة أخرى تشير إلى أن هذه مسألة جيدة للمناصرة؟  قوي (مرتفع)  إلى حد ما (متوسط)  لا شيء / ضعيف (منخفض) | مرتفع متوسط منخفض | مرتفع متوسط منخفض | مرتفع متوسط منخفض |